Assalomu Aleykum! Imkon qadar qisqa va lo`nda qilshga harakat qildim.

***1***.Boy insonlar kimlar, men tushingan narsa – Allahning va`dasi bor sen bersang men senga eng kamida 10 ni beraman degan gapi bor , men bu gapni oldinroq eshitganman va tushinganman berish deganda , hayriya deganda faqatgina pul emas, shunchaki yordam bering , uyi remont talab bolsa , remont qilishga yordam bering,agar uyida ovqati noni yoq bolsa ozingizni uyingizdagi ovqatdan 1 tovoq opchiqib bering 2 ta non bilan, hech bolmasa shirin so`z boling, quvonch bering, yoki kimgadir dalda boling, UMID bering, berish,hayriya deganda faqatgina pul nazarda tutilmagan.Biz kimga nima bersak albatta 10 barobar bolib qaytadi, azob bersak azob,dard bersak dard!

***2****.*Kelakagi yoq bizneslar, sizning biznesingiz Internetda bo‘lishi kerak deganda tushunilishi kerak bo'lgan narsa bu kompaniyaning oficcial sayti bo'lishi kerak, instagramda, telegramda, shaxsi kanallari bor bo'lishi kerak, agar sizda do'kon bor bo'lsa dokonizni yonidan bir kunda o'rtacha nechta odam o'tishi mumkin va nechta odam savdo qilishi mumkin? Taxminan 700 odam o'tsin 500 tasi savdo qilsin, agar Internetda bor bolsangiz minglab millionlab odamlar ko'radi va savdo o‘z o'zidan sezilarli darajada oshadi va biznesni umri uzoq bo'ladi, odamlar yildan yilga dangasa bo'lib borayapti ular Internetga juda bog'lanib qolishgan agar bir shaharda magazinigiz bor bo'lsa uni faqat o‘sha atrofida yashaydigan insonlar biladi taxminan 3 million odam biladi, biznesingiz Internetda bor bolsa sizni milliardlab odamlar biladi

***3***. Biznesdagi xatolar, biznesda sotuvni bilmaganman, bu videodan tushinganim shuki - biznes qilishdan oldin hamma tomondan imkon boricha yaxshilab xisob kitob qilish kerak ishlab chiqarishdan boshlab klientgacha imkon boricha aniq xisob bo'lishi kerak, ishlab chiqardim hop 1,kimga sotaman 2. Qanday sotaman online yoki online 3, meni haridorlarim kim, 4, haridorlarim nechi yosh oralig'ida 5, haridorlarim qayerda, hullas shunaqa savollarga javob topish kerak bu ko'proq marketing , biznesda xato qilmaslik uchun biznes egasi ozi marketingni yaxshi bilishi kerak yoki yaxshi marketing mutaxassis bilan shartnoma qilish kerak bu meni shaxsi fikrm!

***4***. Dangasalikni yengish, bu videoda aytilganki dangasalardan zo‘r biznesmen chiqadi deyilgan lekin buyerda dangasa bo‘l faqqqqaatt yopib uxla, olma pish og‘zimga tush deebb kutiiiib yot deyilmagan, dangasa inson hamma narsani tez va osson yo'lini qidiradi shu haqida gap ketgan, misol meni yangamga yanga menga ovqat olib keling desam, boradi oshxonaga kosga ovqat soladi opkeladi, keyin yana borib qoshiq opkeladi keyin yana borib salat opkeladi keyin yana borib vilka opkeladi keyin yana borib salfetka opkeladi keyin yana borib krushkaga suv opkeladi, biladi shu narsalarni kerakligini har kuni qilib yurgan ishi bo‘sa lekkkkiin shu 100 marta borib keladi, men o‘zin uyda bir o‘zim bo'lsam shu yana qaytib kemay oshxonaga deb hamma narsani bitta patnosga solib bittada opketaman oshxonaga yana kelib o‘tiramanmiiii diymanda

***5***. Otam onamga rahmat, bu videoda...... gap ota ona haqida , ota ona bu yerdagi farishtalar deb xisobliman ota ona bu bizni o‘zidanda ko'p o'ylaydigan inson har doim har qanday vaziyatda bizni duo qiladi, bizga allohdan omad so'rab duo qiladi kerak bo'lsa aka ukamiz opa singlingiz bizga omad so'rab duo qilmasligi mumkin lekin ota ona har doim biz bilan hechqachon bizdan o‘z foydasi uchun foydalamidi, bizni rostan muvaffaqiyatli bolishimizni hohlaydigan yagona yerdagi insonlar bu ota ona deb bilaman!

***6***. Umuman kitob o‘qimang, bu videoda aytilganki biznesni kitob o‘qimay boshlamasangiz keyinchalik barbir kitob o‘qishga majbur bo'lasiz deyilgan, to'g'ri hoh o‘qib biznes boshlang hoh o‘qimay lekin o‘qimay boshlasangiz bitta ttaapp etib yiqilasiz va 1000 yoki 2000$ ga tushasiz keyin majbur kitob o'qiysiz, undan ko'ra shu o‘qib sal bilim bilan kirsangiz biznesga yiqilmasdan zo‘r bo'lib ketish ehtimolingiz yuqoriroq boladi!!!

***7*.** Pul yig'ish usuli, bu videoda Vavillionlik eng boy odam kitobi tavsiya qilingan, to‘g‘ri zo‘r kitob men bu kitobni ancha oldin o‘qiganman va hayotimga kiritganman u kitobda aytilgan yig‘gan pulingni investitsiya qil degan men esa hali u pullarimni investitsiya qilganim yo‘q chunki men anchadan beri Rossiyadaman men u pullarni o‘zimga, bilimga investitsiya qilmoqchiman, lekin qaysidir kitobda o‘qigandim hayotda ustozi yo‘q inson juda ko‘p qoqiladi deyilgandi men o‘zimga ustoz topmoqchiman va Ilhom aka Beginqulovni o‘zimga ustoz qilmoqchiman, u inson meni o‘ziga shogird qiladimi yo‘qmi bilmiman lekin men o'zimga ustoz qilvolaman, videolarini kuzatib kuzatib bo‘sayam barbir ancha narsa o‘rgansa bo‘ladi shogird bo‘lish uchun aynan oldiga borib birga yurish shart emas aslida, lekin birga yursam undanham yaxshiroq bo'ladi degan umiddaman!!!!

***8***. Senga hali bor, bu videoda harakatdan to‘xtama deyilgan, bizga hechkim hechqachon va'da qilmagan sen bu hayotda qoqilmisan deb biz har doim qoqilishlarga tayyyor turishimiz kerak, bu hayotda qoqilish annnniiq boladi qoqilmagan hato qimagan biznesmenni o‘zi yoq hatolarni qoqilishni tabiiy qabul qilish kerak va qo'rqmaslik kerak lekin har doim,lekin har bir hatodan o‘ziga saboq dars chiqarvolishi kerak bu judddaa muhim narsa!!

***9***. Bizneada Marketing kerakmi, bu videoda Ilhom aka aytibdi Marketingsiz biznes bo'lmaydi 100% toppa to‘g‘ri lekin Ilhom aka ayttiki biz ishlab chiqarayotgan mahsulotimizni odamlarga aytishimiz kerak Marketing bo'lmasa qanday yetkazamiz degan to‘gri Marketing mijozga mahsulotimiz haqida habar beradi lekin Marketing bu faqat reklama emas men Marketingga judddda qiziqaman va yaxshi ko‘raman va oz bo‘lsayam bilimim bor bu sohada Marketing bu faqatgina reklama emas bu juda keng soha

***10***. Nega ko‘p biznes yopilmoqda, bu videoda Ilhom aka aytganki statistika bo'yicha 5% biznes 3 yildan uyog‘iga o‘tadi buyerda komandani o'rni katta deyilgan, va biznes egasini maqsadi aniq bo‘lgani va kamanda bilan maqsad bir bo‘lgani deyilgan, to'g'ri qo'llab turadigan komanda bu biznesmenning yutug'i bo‘lsa kerak chunki komanda yig'ish oson ish emas deb xisobliman, lekin biznes egasini o'zida kuchli ishtiyoq va aniq so‘nmas maqsad bo‘lishi va sabri kuchli bo‘lishi ham eng muhim tomon deb bilaman

***11***. Kuchli jamoa tuzish, bu videodan tushindimki jamoa bo‘lgandan keyin rejaham jamoaviy bo‘lishi kerak muhim masalalar jamoa bilan birga muhokama qilinsa bu yaxshi va jamoaga bir narsa muhokamaga tashlansa 1ta odamdan ko‘ra 10 da odamdan chiqqan fikr yaxshi boladi.

***12***. Yoshlardagi xatoliklar, bu videodan tushindimki ozgina pul tushib o‘zini jaaa aqlli xis qivolish kerakmas, har doim kamtar bo‘laverish kerak, menimcha odam o‘ziga jaaa katta baxo bervorishi notog‘ri narsa, kamtarroq bolaverish kerak har doim o‘qib o'rganish kerak, eng yaxshi investitsiya bu bilimga tikilgan investitsiyadir!!!!

***13***. Biznesdagi qiyinchiliklar, bu videodan tushindimki, bir marta yiqilsang o‘sha chuqurda qolib ketmaslik kerak, yana turish va yo‘lda davom etish kerak. Meni o‘ylashimcha biznesga kirgan odam yoki kirayotgan odam har doim qiyinchilik va yiqilishga tayyor turish kerak va buni oddiy xol deb qabul qilish kerak chunki biznes degani meni fikrimcha bu oddiy bir tavakkalchilik,tavakkal qilishda esa aniq g'alaba qozonasan deyilgan joyi yo'q yiqilish ehtimoli bor imkon qadar bu yiqilish va qiyinchiliklarni oddiy xol deb bilish kerak, bir "Men va Pul" kitobida o‘qigandim adashmasam, huddi chumoli kabi bo‘lish kerak oldingdan to'siq chiqsa qaytib ketma yoki shuyerda o‘tirib qop ketma boshqa yo'l qidir huddi chumoli kabi!! Qaysi kitobda o'qiganim esimda yo‘q lekin to‘grisi, lekin qayyyyyssssidir kitobda o‘qigandim

***14***. 100 ta do'kon qanday qilib ochsa bo‘ladi, bu videoda aytilganki eng muhimi maqsad maqsad aniq bo'lsa va qat'iy bo'lsa albatta erishsa bo‘ladi, Allohim hechqachon erishib bo‘lmas narsani hayol qilib bermaydi, siz hayol qila olsangiz o‘sha erishmoqchi bo'lgan cho‘qqini albatta erisha olasiz bu qo‘lingizdan keladi faqat maqsadga vafoli bo‘lish kerak bitta yiqilsa maqsad o'zgarib ketaverish kerak emas

***15***. Bilmay qarz olishning oqibatlari, bu videoda nazarda tutilgan narsa , ko‘p kitoblarda o‘qiganman, treninglarda ko‘rganman, bilmagan tushinmagan sohangga aralashma deyiladi, shu gap toppa to'g'ri bu videoda Ilhom aka qarz olgan va uncha tushinmagan sohasiga tikkan va bankrot bo'lgan, hechqachon bilmagan sohangga pul tikma, va bilmagan sohangga aralashma va har doim biznes ochishdan oldin misol 30 000$ lik biznes ochebsammi zapasda yana 30 ming bor bo'lishi kerak chunki u pulni yaxshi aylanmay qolishi bor, tavarni qarzga berishing bor shularni xisobiga bankrot bomaslik uchun ochgan biznesing qanchalik bosa yana shuncha pul zapasda bolishi kerak, treninglarda o'rganganman!!!

***16***. 1500$ topa olmasang, bu videoda o‘sha men teppada 2 3 marta qaytargan gapim ekan, eng yaxshi investitsiya bu bilimga miyyaga tikilgan investitsiya!!!

***17***. Biznesda tanish bilishning o'rni, bu videoda to‘gri aytilgan tanish bilishni o'rni juda katta, agar men bironta narsa ochmoqchi bo‘lsam misol meni tanishimda bo'sh yotgan joy bo‘lishi mumkin u menga tanish bo'lgani uchun menga uni plusga kirvoganimcha pul tolmasdan sal keyinroq to'lashga ham beradi, yoki o'sha tanishimning boshqa bir tanishida bosh joy bor bo‘lishi mumkin, u menga gaplashib olib berishi mumkin o'sha joyni, hullas biznesda tanish bilishni o'rni juddda beqiyos deb xisobliman.

***18***. Muhitning bizga ta'siri, bu videoda aytilgan gaplar toppa to'g'ri Roberk Kiosaki aytgandi atrofingizdagi odamlar kimligini ayting men siz kimligingizni aytib beraman deb, muhit bizga juda qattiq ta'sir qiladi 10 ta millionerni ichida yursang sen 11 chi millioner bolasan, va yana bir joyda o‘qiganman sen turgan honada sen eng zo'rimisan? Demak sen notog‘ri honadasan degandi MuhammadAli Eshonqulov, siz honada eng zorimisiz demak siz boshqa honaga o'tishingiz kerak, sizdan ancha kuchli odamlar bor xonaga, u vaqt o‘tib u honadayam siz eng zo‘ri bo'lib qolsangiz demak yana boshqa sizdan zo'rlar bor honaga o'tishingiz, hechqachon to'xtab qolmasik kerak va men eng zoriman demaslik kerak, soddaroq bo‘laverish kerak!!!

***19***. Shuncha pul yutqazmaslik uchun, bu videoda aytilganki qarz olib biznes boshlashdan yoki Shuncha pul tikib biznes boshlashdan oldin o‘sha biznesni qilayotgan odamni oldiga borib maslahat olish kerak shunda yutqazmaysan deyilgan, toppa to‘g‘ri lekin meni fikrimcha esa imkon qadar borib o‘sha biznesni ichida ishlab ko'prish kerak, chunki eshitgan boshqa ko'rgan boshqa I xis qilgan boshqa, borib ishlab ko'rib o'z ko'zi bilan ko'rib va xis qilsa o‘sha muhitni sistemasini unda yiqilmay yurgizib ketish ehtimoli yuqoriroq boladi, bu shaxsi fikrim xolos

***20***. Bilamiz-u qilmaymiz, bu videoda huddi menga oyna tutganday bo'ldi to‘grisi, menham ko‘p narsani bilaman lekin qimiman, endi qimiman deganda jaaa unaqa qimiman emas, hamma o‘qigan kitoblarimni hayotimga darrov qo'shaman hayotta qo‘lliman lekin biznes bo'yicha o‘rganganlarimni qo‘llamiman faqat biliiibbbb yuuurrribman qo‘llamasdan, chunki biznesim yo‘q va boshlaganim yo‘q va hozir Rossiyadaman in shaa Allah men Ilhom akaga shogird bo‘lsam yaqinda qaytaman O'zbekistonga va o‘rgangan bilgan hamma bilimlarimni, Ilhom akani biznesida qo‘lliman , in shaa Alloh!!! Bu hayotda ustozsiz ish boshlash ham notog‘ri deb xisobliman meni hozircha ustozim yo‘q yaqinda bo‘ladi in shaa Allah va hamma bilimlarimni hayotimga tatbiq qilishga harakat qilaman.

***21***. 3 toifa insonlar bor, bu videoda Ahmoq insonlar, Aqlli insonlar va Dono insonlar bor deyilgan, to‘ppa to'g'ri men o‘zim o‘ylaab qarasam men qaysi biriman bilmadim lekin meni fikrimcha boshqacha usul ham bor yo'lni misol qilaman misol yoshi katta ko'pni ko'rgan misol bitta taksist akadan so'rab o‘rganib chiqsa yo'llarni qaysi yo‘lda qanaqa chuqur bor qaysi yo‘lda qanday tezlikda yurish kerak, qisqa qilganda ustoz topsa, ustozi unga o‘rgatadi bu yo'ldan yurma bu yo'ldan yur deb, bu ham eng to‘g‘ri usulda biri yoki o'sha yo'ldan yurgan odamdan maslahat ol yoki o‘sha yo'ldan annaqachon yurib o'tib ketgan va ancha yo'ldan yurib qo'ygan odamga shogird tush!!!

***22***. Biznesdagi xatolar, bu videoda aytilganki biz ko'pincha biznesni plan qimimizda to‘gri boshlavoramiz bu xato deyilgan, ha biz birinchi o'rinda reja qilishimiz kerak lekkin birinchi o'rinda marketing, biz nima ishlab chiqaramiz? Qanaqa qadoqda chiqaramiz? Kimga sotamiz? Klent bormi? Talab bormi? Bizni klentimiz kimlar? Klentimizni yoshi nechi yoshi oralig'ida? Klentimiz qayerda uni qayerdan izlashimiz kerak? Klentimizga mahsulotimiz haqida qanday ma'lumot beramiz? Klent nima uchun aynan bizni mahsulotni harid qilishi kerak? Shunaqa bir qancha savollarga javob topish kerak bu ko'proq marketing men shaxsan marketingga qiziqqanim uchun va shu sohada ko‘pmas oooozzzzzginna bilimim borligi uchunmiii bilmadim nimmmmagadir hayolimga shu marketing bilan biznes har doim bir biriga bog'liq bo‘lib kelaveradidaa.

***23***. Biznesga kirib kelish, bu videoni ko'rib yana bir marta biznes boshlashdan oldin ustoz topish kerakligiga ishonchim komil bo‘ldi, har doim biznes boshlashda eng oson va eng to‘gri yo‘l bu ustoz topish, agar ustozing bo‘lsa yutuqqa erishish imkoniyating ko'proq bo'ladi, to‘gri birovlar aytadi menga hayotni o'zi ustoz deb to‘ppa to‘gri hayot bu eng zo‘r ustoz lekin u juddda qimmat oladi va juda qimmatli vaqtingni oladi!!

***24***. Sherikchilik haqida, bu videoda Sherikchilik haqida gap borgan meni fikrimcha ham Sherikchilik yomon narsa emas faqat uni to‘gri boshlash kerak, "Million dollarlik xatolar" kitobida o‘qigandim, Sherikchilik qilishdan oldin hammma narsa mayda chuyda ikir chikirigacha yozish kerak va shartnoma qilish kerak,hammani vazifasini yozish kerak chunki yozmasa vaqt o‘tib kimnidir esidan chiqib qosa o'rtasiga sovuqchilik tushib biznes buziladi hamma narsani yozish va boshidan kelishish kerak, rejani uzoq olish kerak 5 yildan keyin shunaqa 10 yildan keyin shunday deb hammasini yozib shartnoma qilib ikkalasiyam qo‘l qo'yib, iloji bosa videogaham ovolish kerak

***25***. Pulsiz biznes boshlash, bu video Hayrullo Shokirov aka bilan bo'lgan ekan, to‘grisi o‘zizham bir ko'rib chiqingda bu videoga uncha tushinmadim pulsiz biznes qilish haqida hechqanaqa ma'lumot berilmagan, lekin pulsiz biznes qilish haqida o‘z tushincham bor, kitoblarda o‘qiganman treninglar ko‘rganman, pulsiz biznes qisa bo‘ladi, ko'pchilik aytadi yaxshi ideya bo‘sa pul o‘zi topiladi deb yoooooqq ne tolko ideya, yaxxxshi dux bo‘lishiyam kerak, faqat ideya bo'lsada dux bo'lmasa u hechqanaqa ish qilolmidi, huddi menga o‘shab mendayam qo'rquv unchalik ko‘p emas lekin mendagi eng katta kamchilik ustozim yo‘q, men faqat nazariy bilaman, va tasavvur qila olaman lekin shu yo'ldan yurib qo‘yagan ustozim bo‘lsa maslahatini olib duosini olib keyin boshlagan aniq maqsadga erisha olaman in shaa Allah!!!

***26***. Maqsadi yoq insonlar bilan, bu videoham Hayrullo aka Shokirov bilan olingan ekan, buyerdaham unchalik tushunarli ma'lumot yo‘q ekan, meni o‘zimni shaxsi fikrim, maqsadi yo‘q insonlar bilan yursang seniyam maqsading borib borib yo‘qolib ketadi, sen maqsading tomonga harakat qilmay qoyasan maqsadsiz odamlar bilan yursang,ularda maqsad yoq yur kompьyuter o‘ynimiz deydi yur klubga boramiz deydi yur uni qilamiz buni qilamiz deb sizni maqsaddan uzoqlashtirib va oxiri maqsading esizdan chiqib qoladi, siz maqsadi bor odam bilan yurseez ayniqsa maqsadiz bir xil odam bilan yursez voobshe mazza qilasiz va juda tez erishasiz maqsadga, misol 3 kishisiz maqsad esa bitta, shu maqsadga erishish uchun kerak bo'ladigan narsalarni kelishib vazifalarni bo‘lishvosez zo‘r boladi, misol katta biznes ochish maqsad Google dan ozib ketish maqsad misol, siz bo‘lishvosez sen IT ni yaxshi o‘rgan sen marketingni yaxshi o'rgan men menejmentni hodimlar bilan ishlashni o'rganaman deb kelishib o'rganishsa maqsadga aniq erisha oladi ular!!!

***27***. Tagimda Malibu va Captiva, video Hayrullo aka Shokirov bilan olingan, bu videodan tushindimki hayolparast bo‘lmaslik kerak va shoshqaloq bo‘lmaslik kerak, sabrli bo'lish kerak bir sohani yaxshi o'rganish kerak

***28***. Sotuvda aldash kerakmas, Hayrullo aka bilan olingan video, to‘g‘ri bu videoga unchalik tushinmadim, qiymat bor narx bor deganda keyin buyog‘i marketingga o'tib ketgan polkada qayerga qo'yish haqida klentga yoqadigan sifat haqida unchalik tushinmadim, menimcha qiymat bor narx bor deb 1000 so'mlik narsaga 100 ming so'rab klentni aldab narx qo'ymaslik kerak demoqchi.

***29***. O‘ylab topganga 1, sotganga 100 tanga, Hayrullo aka bilan olingan video, buyerda tushindimki aqlli bo'l bir narsa ishlab chiqarish yoki o‘ylab topish shart emas shunchaki undan ol bunga sot marketing tilida aytganda B2C ( business to cutomer) bo‘l demoqchi deb tushindim,

***30***. Kimlar muvaffaqiyatga erishadi, deb nomlangan video ekan lekin tema boshqa ekan, nega unday bilmadim( shuyerga kulgan stiker qo'ymoqchi edim qo'yib bo‘midida wordda) kulib yurgan odam nega kulib yuradi degan tema ketgan va yana o‘sha chumoli falsafasi oldingdan chiqqan to'siqning kattaligiga qarama uni aylanib o'tishni uni hal qilishni o‘yla deb tushindim

***31***. Pul uchun ishlaydigan hodimlar, buyerda tushingan narsam kitobda o‘qigan boshqa hayotda ko‘rgan boshqa narsada men shuncha yil Rossiyada yurdim kitobda o‘qidim lekin Rossiyaga kelib tushindim pul bu baxt emas, shu narsa haqida gap ketgan pul deb pulga sodiq bo'lish emas insonlarga sodiq bo'lish kerak pul topiladigan narsa lekin ko'ngil sinsa hechqachon topib bo‘midi ko'ngilni sindirib ketib qolish kerak emas sabr qilish kerak degan narsani tushindim bu videodan.

***32***. Uxlamay video ko'ruvchilar, bu videoda Ilhom aka aytganki eng shirin uyqu 22:00 dan 02:00 gacha degan, lekin ba'zi odamlar uxlamasdan 2 gacha video ko'rib yotadi degan va foydasiz narsani juda ko‘p ko'radi degan, to‘ppa to'g'ri men shaxsan 22:00 da qotib uxlab yotgan bo‘laman lekin bugun mana soat 23 bo‘layabti hali uxlaganim yo‘q Ilhom akani videolarini bittalab ko'rib fikrimni yoziiiiibb o'tiribman( buyerda muloooyyiim kulgan stiker bor) albatta bu o‘zim uchun, Ilhom aka aytmoqchikiii qimmatli vaqtingizni bekkkorga sarflamang,

***33***. Bepul va pullik maslahatlar, bu videodan turhindimki bir maslahatni qadriga yetib unga amal qilish uchun pul to‘lash shart emas shunchaki amal qilish kerak tamom

***34***. Oylikka ishlash yomonmi, bu videoda aytmoqchiki o‘z ishingni professional mutaxassisi bo'lsang oylikka ishlasangham juda ko‘p pul topa olasan demoqchi,

***35***. 10 yil oldingi Ilhom Begimqulovga maslahat, bu videodaham shogird tushish haqida gap ketgan toppa to‘g‘ri eng yaxshi va eng samarali yo‘l bu shogird tushish

***36***. Menham qo‘rqqanman, bu videodan tushindimki qo'rquvni yeng va harakat qil va in shaa Allah hammasi yaxshi bo'ladi, degan narsani yana bir bor tushindim

***37***. Muvaqqatiyatli yalqovlar, shu videoga mazza qildim lekin to‘grisi kulib qotttiiibbb qoldim lekin mazza qildim uyqularim ochilib ketti, haa mayli maqsadga o'tamiz, buyerda tushindimki yalqovman deb hursaannnd bo'lish kerak emaas shu yalqovlikdan to‘g‘ri foydalanish kerak deyilgan.

***38***. Biznesda jamoaning ahamiyati, bu videoda, jamoaning o'rni beqiyos sen jamoangni yaxshi ko'r mehrli bol va ular ham senga mehrli boladi sen lider bol degan narsalarni tushindim,

***39***. Ehson haqida, video zo‘r bu haqida o‘z fikrimni bildirgandim a mayli yana bir qo'shimcha qilaman, ehson qilish kerak imkon boricha lekin shuni bilingki siz hozir o‘zi kunimni zo‘rg‘a ko'prepmanku ozi pulim o'zimga yetmayabti boy bob ketsam ehson qilaman deeebbb yurgan bosez siz birinchidan boy bomisiz I ikkinchidan boy bosezham ehson qimisiz, bu psixologik test, menda yo‘q yoki kam demang albatta ehson qiling azizilar,

***40***. Sherikchilik asoslari, bu videoda aytilganki eng muhimi bu adolat, to‘g‘ri meni fikrimcha tanlayotgan sherigingiz eng avvalo Allohni tanigan bo‘lishi kerak va Allohdan qo'rqadigan bo‘lishi kerak shuncha hammasi yaxshi bo'ladi,

***41***. Muvaffaqiyat sirlari, bu videoda aytilganki hayotdan faqat nolib muammolar haqida gapirish bilan ish bitmaydi kelajakka intilish kerak rejalar haqida gapirish kerak yechimlarni o‘ylab topish kerak faqqqqaatt muammolarni o‘ylamasdan

***42***. Kim Lider bola oladi, bu videoda aytilganki o‘zingga bo'lgan ishonch bo'lishi kerak, qilolmayman, bilmadim, unaqa bunaqa gap bo'lmasligi kerak, qat'iy ishonch eng muhimi.

***43***. Omad kelishi uchun, bu videoda tushindimki , hamma ham qila olmaydigan ishlarni sen qilishing kerak, maqsadingda qat'iy turishing kerak qayta qayta urinib ko'rishingiz kerak va albatta omad keladi

***44***. Jamoa tashkil qilish, bu videodan tushindimki jamoa yig'ishda o‘zimizda yo‘q narsa unda bor bo‘lgan odamlarni yig‘ishimiz kerak, buxgalteriyaga bilmaysizmi uni zo‘r biladigan insonni topish kerak, va imkon qadar professionallarni topish kerak, jamoa deganda senda yoq qobiliyat boshqada bor o‘sha odamni topish kerak, tushindim

***45***. Ertaga kech bo'ladi, bu videodan tushindimki bugungi ishni bugun qilishimiz kerak, ertaga surmasligimiz kerak, men har doim harakat qilaman bugungi ishni bugun qilishga, agar o‘zimda vaqt yoq bo‘lsa yoki erinib dangasalik qilsam birovga iltimos qilib o‘sha ishni qivoring iltimos deb bo‘sayam barbir bugun hal qilaman shu ishni.

***46***. Xodim iqtidori qanchalik muhim, bu videodan tushindimki hokimni iqtidorini aniqlash kerak va uni zo‘r eplay oladigan joyga ishga qo'yish kerak, shunda biznesga ko‘proq foydasi tegadi, odamlar bilan muomala qila olmaydigan odamni sotuv bo'limiga qo‘yib qo'ying ko'rasiz sotuvga qattiq ta'sir qiladi, odamlar bilan zo‘r momila qilish qobiliyati bor odamni qo‘ysez agar sotuvga zo‘r ta'sir qiladi

***47***. 30 yoshga kirib uylanmaganlar bor, bu videoda Ilhom akamiz aytmoqchiki uylanish kerak, pul yo'q ish yo'q bomayapti deeebb yuraverish kerak emas, uylanish haqida juda zo‘r fikrlarim bor yozsam 1 list bo'lib ketadidaaaa, in shaa Alloh yuzma yuz ko'rishsak albatta bir gapirib beraman

***48***. Yaqinlarimizni asraylik, bu videoa, biz qiyin ahvolga tushib qolsak eng avvalo oilamiz yonimizda boladi ayrim do'stlar hatto hahar olmay qoyadi lekin oilamiz yonimizdan ketmaydi ularni asrashimiz kerak deb tushindim

**49**. 1 yillik maqsad qo'yish, buyerda tushunishimcha 1 yillik rejani maqsadni yozish kerak, muddati bilan birga yozish kerak, va harakat qilish kerak iloji boricha har kuni ertalab turib bir o‘qib ko'zdan kechirish kerak o‘sha rejani maqsadni, va albatta erishamiz

***50***. Investorlarni qayerdan topamiz, bu videodan tushindim, qimmat joylarga imkon qadar borib kerak, investitsiya qila oladigan odamlar ko'pincha qimmat joylarda bo'ladi, va ularga biznes rejang bilan taklif qilish kerak, iltimos emaaass taakliif qilish kerak , bu endi psixologik mavzu bu haqda ham zo‘r keyslar zo‘r ma'lumotlar bor menda yozsam judda gap ko'pda ko'rishsak aytib beraman in shaa Allah

***51***. Ayfon olish yoki biznes qilish, buyerda tushindimki biznes qilishni o‘ylayversang o‘zi tabiat seni shunga qarab yaqinlashtiraveradi bu tortish qonuni, Ayfon osangham biznes qisang boladi ayfon bilan, yoki shuni puligaham biznes qisang boladi, faqat bilim bilim bilim, yaxshisi shu pulni miyyaga bilimga tikkan yaxshi deb o‘yliman

***52***. Nimaga ko'p odamlar kam pul topadi, bu videoni ko'rib bir kitobda o‘qigandim Pul alifbosi degan kitob, Kira isimli qizcha bo‘ladi, o'sha qizcha va uning oilasi esimga tushib ketti, siz pul uchun ishlamang pul siz uchun ishlasin degan gapni juddda ko'p kitobda o‘qigandim va juda ko'p odamdan eshitartim lekin tushinmardim qanday qilib pulni menga ishlashga majbur qilish kerak deb lekin oxxxxiirri tushindim, lekin yommmoon qiyin bo'ldi tushinishim, umrni pul uchun ishlab o'tkazish kerak emas, o'sha gaappp pulni siz uchun ishlashga majbur qilish kerak, qanday majbur qilish kerak ekan desangiz, in shaa Alloh ko'rishish nasb qilsa ko'rishsak bir aytib beraman.

***53***. Muammoingiz bormi, bu videoda aytilganki o‘zimiz uchun o‘zimiz harakat qimasak hechkim qibermidi o‘qib o'rganish kerak va harakatdan toxtamaslik kerak, chumoli falsafasi

***54***. Hurmatli rahbarlar, bu videoda Ilhom aka aytmoqchiki, men yaqinda e'tibor beriiibbb qaraab tushunib qogan narsamni ayttida lekin yaqqqinda tushunib qoldim bu gap topppa to'g'ri, qo'pol qilib aytganda cho‘pon qanaqa bo'lsa molham shunaqa bo'ladi, meni qo‘chqorcham bor edi 4 ta o‘zzzimcha biznes qiganman 9 sinf edim o'shanda, 4 ta qo‘chqorcham men qayoqqa borsam orqamdan yurardi, beex beex deb baqirsam yuggggurib kelardi yonimga, juddda aqlli zo‘r edi,bitta jo‘ram bor edi undayam qo‘y bor edi uni qo‘ylari har doim bug'doyga aralab ketardi u bechora so'kinib asabiylashib borib qaytarib kelardi, meni qo'chqorlarim men qayerda bo'lsam shuyerda yurardi, bug'doyga kirmardi, kirsaham baqirib beex beex desam yuggggurrib kelardi yonimga, o‘sha esimga tushib ketgan, hullas mol egasiga o‘xshidi demoqchiman

***55***. Biznesda qarz olgandan ko'ra, bu videoda tushingan narsam qarz olma yoki investor top yoki sherik top deyilgan, o‘zi tadbirkorlik deganda tabirkor odam puli bor bosa bilimi bor odamdan foydalanish kerak, agar bilim bor pul yo'q bosa puli bor odamdan foydalanish kerak yoki puli bor odamni topib keyin bilimi bor odamni topib o'zi uchinchi sherik bo'lib ideya bilan kirish kerak shu tadbirkorlik, qaysi kitobda o'qiganim esimda yo‘q to‘g‘risi, lekin hayotimda bu narsani ishlatib ko'rdim zo‘r foyda bergan

***56***. Reklama qanchalik kerak, bu videoda aytgan o‘rik sharbati yurak quvvati hammamiz bilamiz lekin Coca Cola ichamiz nega chunki ularda reklama zo‘r reklama qilish kerak deyilgan, toppa to‘g‘ri, statistik ma'lumotlarga ko'ra odam 17 martadan ko'proq ko'rgan va eshitgan narsasiga bog'lanib qoladi buyam psixologiya men juda qiziqaman psixologiyagaham ko'p izlanaman shu sohada, misol siz BEBY degan pampers haqida tushunchaga emassiz lekin 17 martadan ko'p shuni reklamasini kordiz va 17 martadan ko'p eshittiz. keyin bir kuni yangam sizga telefon qip qoldida dadasi qaytishda pampers opkeling desa . siz magazinga kirasiz va pampers turgan polkaga borasizda o'zingiz bilmagan holda o'sha 17 marta eshitgan BEBY degan pampersga ko'zingiz tushadi . va shuni olasiz. nega aynan uni oganizni o‘zizham bilmaysiz bu ham psixologiya va marketingni kuchi

***57***. Networking nimaga kerak, bu videodan tushindim, Networking qilsangiz yangi odamlar bilan tanishsangiz biznesingizni yanada rivojlantirish va kengaytirish uchun imkoniyat ko'payadi

***58***. Biznesmenlar qanday turlarga bo'linadi, 3 ta tur ekan faqat Sezonni kutib yuruvchilar, Ikkinchisi bir joydan bir narsani olarkan va sotarkan (B2B marketing tili bilan aytganda) uchinchisi sistemniy biznes , buyerda sizning ishtirokingizsizham biznes yuraveradi bu haqiqiy biznes biz shu biznesga intilishimiz kerak

***59***. Ishda kayfiyati qanchalik muhim, bu videodan tushindim, har doim kayfiyatini ko'tarib yurish kerak bu juda muhim ekan, kayfiyatini ko'taradigan odamlar bo‘ladi bo‘zi bizni ishxonada bitta odam bor shu odamni ko'rsam boldi o'zidan o'zi kayfiyatim ko'tarilib ketdi, kayfiyatini yaxshi ushlab turish kerak ekan

***60***. Pul nima uchun kerak, bu video zor chiqibti menham yaqinda shu narsani tushunib yettim ko'p bomadi 2 oylar boldi bildimki , baxt bu pul emas, lekkkiin baxtli bo‘lish uchun pul kerak! Bu haqda tushincham juda zo‘r gapirsam gap juda ko'p agar ko'rishib qosak albatta gapirib beraman in shaa Allah

***61***. Odamlarga nima uchun 8 million berdik, shu videoda zo‘‘r narsa tushinvoldim lekin eeee gap yooooqqq lekin daxxxshat narsa tushinvoldim, Ilhom aka Asia consult ochgan qarasa hodim topish qiyin bo'lyapti, keyin o‘ylaab qaraganda o‘ziga qanaqa hodim kerak, u hodimda ya'ni menejerda qanaqa qobiliyati bo'lishi kerak o‘ylagan va topgan ular hushmuoamala bo'lishlari kerak, keyin o‘ylagandaa psixologik majburlash yo'li bilan odamlarni kitob o'qishga majbur qilgan ya'ni hushmuoamala bo‘lish qobiliyatini o‘zi uyg'otib keyin o‘zi ishga olgan, o‘ziga kerakli hodimni izlaaabb yurgani yo‘qda o‘zi tayyorlavolebti, bu albatta taxmin va meni shaxsi taxminim shunaqa narsa tushindim, menga yaxshi hodim kerakmi uni topolmasam psixologik yo'l bilan uni tarbiya qivolishim kerak ekan

***62***. Oyiga10 ming $ topish uchun diplom shartmi, bu video zor men bu narsani tushinganman diplom birinchi muhim narsa emas diplom bu oddiy qog'oz emas diplom bu karton qog‘oz deganladidek diplom muhim emass eng muhimi bilim.

E`tiboringiz, Ajratgan vaqtingiz uchun va oxirigacha o`qiganingiz uchun katta Raxmat! Hurmat bilan YAKUBOV NURBEK!